

# Verkaufstraining

Motivierend. Effektiv. Nachhaltig.



**Thomas Pelzl**  
VERKAUFSTRAINING





# »» Verkauf ist Handwerk – der Abschluss dessen Produkt

## Inhalt

Verkaufstrainer Thomas Pelzl	5
Leistungs- & Produktportfolio	7
Messe-Verkaufstraining	9
Verkäufer-Camp	11



»» **P**rofessioneller Verkauf ist  
erlernbar – Legen wir los

VERKAUFSTRAINER THOMAS PELZL

## Weiterbildung & Personalentwicklung für Vertriebsmitarbeiter

**Thomas Pelzl – Ihr Experte für erfolgreiche Akquise und wirkungsvolle Verkaufskommunikation**

Vorteile & Mehrwert

- 1 Souveräner Auftritt & Leistungssteigerung.** Seit 35 Jahren im aktiven Verkauf, über 25 Jahre Selbständigkeit sowie 20 Jahre Verkaufstrainer und Coach. Verkaufstrainer Thomas Pelzl bringt Ihre Vertriebsmitarbeiter auf ein höheres Verkaufsniveau und bewirkt einen dauerhaften Verkaufserfolg.
- 2 Erlernte Verkaufstechniken für die Nachhaltigkeit bestimmt.** Einzigartige Trainingserlebnisse werden durch intensive Praktiken unterstützt. Nachhaltige und innovative Trainingsmaßnahmen sichern zudem die notwendige Zielerreichung.
- 3 Mehr Umsatz & zufriedene Kunden.** Das Verkaufstraining mit Thomas Pelzl ist weit mehr als nur eine Schulung – Es ist eine langfristige Investition in die Personalentwicklung, ein besonderes Mitarbeiter-Benefit und ein motivierendes Incentive für Ihre Vertriebsmitarbeiter im Außen- und Innendienst sowie Kundenberater. Und genau dies spiegelt sich in den Verkaufszahlen wieder.



» Sie haben erheblich dazu beigetragen, dass sich der Verkauf kontinuierlich weiterentwickelt und stetig verbessert hat. Wiederkehrende Onlinetrainings und Schulungen sind die besten und einzig richtigen Maßnahmen, um jedes Jahr noch ein Stück erfolgreicher zu werden.

Andreas Mühlthaler, CEO SERTO Group

LEISTUNGS- & PRODUKTPORTFOLIO

## Vielfältiges Verkaufstraining für maximalen Unternehmenserfolg

### Success Story – Beispiel eines Kunden

Seit rund 10 Jahren wird die europaweite Verkaufsmannschaft der SERTO Group mehrfach im Jahr regelmäßig gecoacht und erhält einen Full-Service-Trainingsplan, bei dem alles aus einer Hand kommt. Auch dadurch wird das Umsatzziel jährlich übertroffen. Das Unternehmen ist in einem effizienten und schlagkräftigen Vertriebsnetz angekommen. Um zukünftig maximale Leistung zu gewährleisten werden jährlich neue Weiterbildungsmaßnahmen definiert und durchgeführt.

Ein Leistungs- und Produktportfolio für individuelle Anforderungen:

- **Firmen-Verkaufstraining** – vor Ort bei Ihnen, extern im Schulungszentrum oder online als Webinar
- **Verkäufer-Camp** – intensives 3-tägiges Verkäufer-Training in einem inspirierenden Umfeld
- **Messe-Verkaufstraining** – vorab im Unternehmen und als live Messebegleitung während der Messe
- **Telefon-Verkaufstraining** – Kaltakquise zur Neukundengewinnung oder für Aktionsverkäufe
- **Feldbegleitung** und langfristiges **Coaching**
- **Digitaler Verkäufer-Coach** – nachhaltiges online Verkaufstraining als APP- und Desktopanwendung



»» Eine Messe ohne geschultes Personal ist wie ein 100-Meter-Sprint ohne Laufschuhe

## MESSE-VERKAUFSTRAINING

### Messeleistung für Ihr Personal

#### Auf teuren Messen gewinnbringend handeln

Nutzen Sie Ihren teuren und zeitintensiven Messeauftritt optimal aus und schaffen Sie mit einem motivierten, freudigen und verkaufstrainiertem Team richtig große Ergebnisse. Messeerfolg hängt nicht nur von der Standgestaltung ab, sondern wird ausschlaggebend von der Kontaktfreudigkeit und Fähigkeit Ihrer Mitarbeiter auf Messen zu verkaufen beeinflusst. Dies gilt es im Vorfeld zu trainieren.

#### 2 Trainings-Phasen:

Rechtzeitig ein starkes Messteam schaffen und durch eine aktive und effektive Messebegleitung herausstechen.

#### Messe-Verkaufstraining

##### Im Unternehmen:

- Messebesucher kontaktieren & qualifizieren
- Verkaufschancen feststellen
- Vereinbarungen treffen
- Nachbereitung

##### Als Messebegleitung:

- Vorleben der gelernten Verhaltensweisen
- Unterstützung in Verkaufs- & Abschlussgesprächen
- Aktive Ansprache der Besucher
- Vorqualifizierung zur Übergabe lohnender Messebesucher an Mitarbeiter



»» **Es** gibt immer eine nächste Stufe im Verkauf

## VERKÄUFER-CAMP

### Verkaufen auf höchstem Niveau

#### In nur drei Tagen in die nächste Stufe des Verkaufs

Das Verkäufer-Camp ist eines der außergewöhnlichsten Verkäufer-Trainings das Sie je besuchen werden. Sie sammeln neue Ideen und eignen sich vielseitige Techniken im Verkauf an. Das Verkaufstraining findet in ungezwungener Umgebung statt und führt zu unglaublichen verkäuferischen Fähigkeiten und Erfolgserlebnissen.

In die Spitze Ihrer Leistung führt Sie das **Verkäufer-Camp Stufe II** und lässt Sie als Verkaufsprofi noch mehr glänzen.

72 Stunden effektives trainieren von Verkaufs-Know-how und Persönlichkeit

Max. 9 Teilnehmer für intensive Lernerfahrung und eigenen Verkaufsleitfaden

Wechselnde Theorie- und Praxisphasen mit eigenen Fallbeispielen

Inkl. persönlicher Nachbetreuung und online Coachingtool für nachhaltiges Umsetzen



Bildquelle: S. & Spaltreis lock 61752043

## **Thomas Pelzl – Verkaufstraining**

Kirchweg 15, 88276 Berg / Ravensburg

+49 (751) 55 787 88 | [mail@thomaspelzl.de](mailto:mail@thomaspelzl.de) | [www.thomaspelzl.de](http://www.thomaspelzl.de)

Erhalten Sie regelmäßig Verkaufsimpulse und melden Sie sich zum **Newsletter „Impuls-Tankstelle“** und zu den **Blogbeiträgen** auf unserer Webseite an.

